



Business Case Study & Report

quantumgrowth-agency.com

Überblick

Über das Unternehmen: Ein Team das innovative Multichannel-Lösungssoftware entwickelt, stand vor der Herausforderung, ihre neue Softwarelösung erfolgreich am Markt zu platzieren.

Trotz eines großartigen Produkts fehlte es dem Unternehmen an einer durchdachten Marketingstrategie und effizienten Prozessen, um die richtige Zielgruppe zu erreichen und Abschlüsse zu erzielen. Hier kam unsere maßgeschneiderte Marketingberatung ins Spiel.

Herausforderungen

- **Marktpenetration:** Das Unternehmen hatte Schwierigkeiten, ihre neue Multichannel-Lösungssoftware in einem gesättigten Markt zu positionieren.
- **Lead-Qualität:** Viele der generierten Leads waren nicht qualifiziert, was zu niedrigen Abschlussraten führte.
- **Ineffiziente Prozesse:** Die bestehenden Marketingprozesse waren zeitaufwändig und ineffizient, was zu verpassten Chancen und Ressourcenverschwendung führte.



Unser Vorgehen:

Phase 1: Analyse und Planung

- Detaillierte Marktanalyse: Wir führten eine umfassende Untersuchung des Zielmarktes durch, identifizierten Wettbewerber und erkannten Marktchancen.
- Zielgruppenanalyse: Wir definierten die idealen Kundenprofile und entwickelten Strategien, um diese gezielt anzusprechen.

Phase 2: Branding und Positionierung

- Markenentwicklung: Wir halfen, eine starke und einprägsame Markenidentität für ihre Multichannel-Lösungssoftware zu schaffen, die ihre Softwarelösung klar und überzeugend darstellt.

Phase 3: Implementierung und Automatisierung

- Prozessoptimierung: Wir führten moderne Automatisierungstools.

Phase 4: Kampagnenentwicklung und -optimierung

- Kampagnenplanung: Wir entwickelten gezielte Marketingkampagnen, um die Softwarelösung effektiv zu bewerben.
- Monitoring und Optimierung: Wir überwachten die Kampagnenleistung kontinuierlich und nahmen notwendige Anpassungen vor, um die bestmöglichen Ergebnisse zu erzielen.



Die Resultate sprechen für sich:

40%
mehr Leads

Durch die Implementierung unserer Strategien und Tools konnten wir eine signifikante Steigerung der generierten Leads verzeichnen.

35%
Effizienzsteigerung im
Marketing

Die Automatisierung und Prozessoptimierung führten zu einer erheblichen Zeitersparnis und Effizienzsteigerung im Marketingteam.

20%
höhere Markenbekanntheit

Die neue Markenidentität und Positionierung führten zu einer deutlich höheren Bekanntheit und Wahrnehmung der Softwarelösung im Markt.

30%
Umsatzsteigerung
durch Digitale Quellen

Durch die verbesserten Marketingprozesse und die Steigerung der Leads haben wir den Umsatz signifikant erhöhen können.



“

Dank maßgeschneiderter Beratung und einer Strategie, die so präzise ist wie ein Laserstrahl, haben wir nicht nur unsere Markenidentität gestärkt, sondern auch die Lead-Generierung durch die Decke geschossen!

Mit kontinuierlicher Unterstützung und revolutionären Ideen haben wir eine Abschlussrate erreicht, die um satte **20%** höher liegt. Diese Zusammenarbeit hat sich als wahre Goldgrube erwiesen.

Tobias Müllhoffer, CEO & Gründer

”

Unsere Beobachtung

Agenturen liefern:

CRM IMPLEMENTIERUNG

MARKETING

LEADGENERIERUNG

BRANDMANAGEMENT

Experten verkaufen:

KI INTEGRATION

AUTOMATISIERUNG

WORKSHOPS

SALES FUNNELS

Berater adressieren:

WACHSTUMSPROBLEME

GO TO MARKET STRATEGIE

PROZESSOPTIMIERUNG

SCHULUNGEN

Isolierte Impulse.
Unzählige Agenturen.
**Keine einheitliche
Gesamtstrategie.**

Genau da setzt Quantum an

Wir sind eine Growth Agency

Unser Fokus liegt auf nachhaltigen Strukturen statt kurzfristigen Maßnahmen.

Entwickeln

Gemeinsam entwerfen wir die passende Wachstumsstrategie.

Umsetzen

Wir entwickeln Software, KI-Lösungen und digitale Systeme.

Skalieren

Wir optimieren kontinuierlich und schaffen die Grundlage für nachhaltiges Wachstum.



Unsere Services:

Quantum Strategy

Für Unternehmen, die nachhaltig wachsen wollen.

- ✓ Marketingstrategie
- ✓ Prozessoptimierung
- ✓ Positionierung & digitale Strategie
- ✓ Pricing & Angebotsarchitektur

Quantum Labs

Wir entwickeln die Infrastruktur für modernes Wachstum.

- ✓ Produktentwicklung
- ✓ KI-Upgrades
- ✓ Automatisierung

Quantum Sessions

Workshops für Führungsteams und Wachstumsunternehmen.

- ✓ KAPITAL KONZEPT™ Strategy Sessions
- ✓ Growth Sprints
- ✓ Go-to-Market Strategy



Klingt gut?

quantumgrowth-agency.com